

# Tabela de Precos MSI Distribuidora

## Modelo e Instrucoes de Uso

Documento: Modelo de tabela de precos vigente Versao: Marco 2026 Validade: ate 31/03/2026 (ultima tabela MSI - a partir de abril/2026 vigora tabela Terceirizei) Moeda: Real (BRL) Condicoes: FOB (frete por conta do cliente, 7% padrao)

### CABECALHO DA TABELA

Informacoes obrigatorias no cabecalho de toda tabela emitida:

- MSI DISTRIBUIDORA LTDA
- CNPJ: [numero]
- TABELA DE PRECOS - VIGENCIA: [data inicio] a [data fim]
- Emissao: [data de emissao]
- Condicao de pagamento padrao: [ex: 28 dias]
- Pedido minimo: R\$ [valor]
- Frete: 7% sobre o valor total do pedido
- "Precos sujeitos a alteracao sem aviso previo"
- "Produtos sujeitos a disponibilidade de estoque"

### ESTRUTURA DA TABELA

#### LINHA BABY CLUB - FRALDAS

Codigo	Produto	Un.	Emb.	Custo Unit. (R\$)	Preco Caixa (R\$)	Desc. 5cx (%)	Desc. 10cx (%)	Desc. 20cx+ (%)
BC-FR-P-XX	Fralda Baby Club P c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-FR-M-XX	Fralda Baby Club M c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-FR-G-XX	Fralda Baby Club G c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-FR-XG-XX	Fralda Baby Club XG c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-FR-XXG-XX	Fralda Baby Club XXG c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%

BC-FR-M-EC	Fralda Baby Club M Eco c/ [X]un	FRD	Fardo	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-FR-G-EC	Fralda Baby Club G Eco c/ [X]un	FRD	Fardo	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-FR-XG-EC	Fralda Baby Club XG Eco c/ [X]un	FRD	Fardo	[valor]	[valor]	3%	5%	8%

#### LINHA BABY CLUB - LENCOS UMEDECIDOS

Codigo	Produto	Un.	Emb.	Custo Unit. (R\$)	Preco Caixa (R\$)	Desc. 5cx (%)	Desc. 10cx (%)	Desc. 20cx+ (%)
BC-LU-50	Lenco Umed. Baby Club 50un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-LU-100	Lenco Umed. Baby Club 100un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-LU-REF	Lenco Umed. Baby Club Refil	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-LU-FT	Lenco Umed. Baby Club Flip-top	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	8%

#### LINHA BABY CLUB - HIGIENE

Codigo	Produto	Un.	Emb.	Custo Unit. (R\$)	Preco Caixa (R\$)	Desc. 5cx (%)	Desc. 10cx (%)	Desc. 20cx+ (%)
BC-SH-200	Shampoo Baby Club 200ml	UN	Cx c/ [X] un	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-CD-	Condicionador Baby Club	UN	Cx c/ [X]	[valor]	[valor]	3%	5%	8%

200	200ml		un					
BC-SL-200	Sabonete Liq. Baby Club 200ml	UN	Cx c/ [X] un	[valor]	[valor]	3%	5%	8%
BC-KT-BAN	Kit Banho Baby Club	KIT	Cx c/ [X] kit	[valor]	[valor]	3%	5%	8%

#### LINHA TURMA DO SONINHO - FRALDAS

Codigo	Produto	Un.	Emb.	Custo Unit. (R\$)	Preco Caixa (R\$)	Desc. 5cx (%)	Desc. 10cx (%)	Desc. 20cx+ (%)
TS-FR-P-XX	Fralda T. Soninho P c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	7%
TS-FR-M-XX	Fralda T. Soninho M c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	7%
TS-FR-G-XX	Fralda T. Soninho G c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	7%
TS-FR-XG-XX	Fralda T. Soninho XG c/ [X]un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	7%
TS-FR-M-EC	Fralda T. Soninho M Eco c/ [X]un	FRD	Fardo	[valor]	[valor]	3%	5%	7%
TS-FR-G-EC	Fralda T. Soninho G Eco c/ [X]un	FRD	Fardo	[valor]	[valor]	3%	5%	7%

#### LINHA TURMA DO SONINHO - LENCOS UMEDECIDOS

Codigo	Produto	Un.	Emb.	Custo Unit. (R\$)	Preco Caixa (R\$)	Desc. 5cx (%)	Desc. 10cx (%)	Desc. 20cx+ (%)
TS-LU-50	Lenco Umed. T. Soninho 50un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	7%

TS-LU-100	Lenco Umed. T. Soninho 100un	PCT	Cx c/ [X] pct	[valor]	[valor]	3%	5%	7%
-----------	------------------------------	-----	---------------	---------	---------	----	----	----

## REGRAS DE DESCONTO PROGRESSIVO

O desconto progressivo se aplica por PEDIDO (nao acumulativo entre pedidos):

Faixa de compra	Desconto
1 a 4 caixas	Preco tabela (sem desconto)
5 a 9 caixas	3% sobre o custo unitario
10 a 19 caixas	5% sobre o custo unitario
20 ou mais caixas	7% a 8% sobre o custo unitario (conforme linha)

Observacoes:

- O desconto e calculado sobre o custo unitario da tabela
- Nao e cumulativo com outras promocoes vigentes
- Mix de produtos conta para o volume total do pedido
- Desconto adicional para primeira compra: consultar gestor comercial

## CONDICOES COMERCIAIS

### Formas de pagamento

- Boleto bancario: 28 dias (padrao)
- Boleto bancario: 28/56 dias (pedidos acima de R\$ [valor])
- PIX: a vista com [X]% de desconto adicional
- Outras condicoes: sob aprovacao da diretoria

### Frete

- Frete padrao: 7% sobre o valor total do pedido
- Frete CIF (incluso): para pedidos acima de R\$ [valor] (negociar)
- Regiao de entrega afeta o prazo, nao o percentual de frete

### Pedido minimo

- Primeiro pedido: R\$ [valor]
- Pedidos recorrentes: R\$ [valor]
- Nao ha pedido minimo por SKU, apenas por valor total

### Validade dos precos

- Tabela vigente ate 31/03/2026
- A partir de 01/04/2026, vigora tabela Terceirizei (sera comunicada com antecedencia)
- Reajustes: comunicados com no minimo 15 dias de antecedencia

## INSTRUcoes DE ATUALIZACAO DA TABELA

1. Extrair precos vigentes do ERP Sollus (modulo Comercial > Tabela de Precos)

2. Verificar codigos e descricoes atualizados
3. Conferir disponibilidade de estoque para todos os SKUs listados
4. Validar percentuais de desconto com a diretoria comercial
5. Atualizar data de vigencia e emissao
6. Salvar versao anterior como historico (ex: tabela\_msi\_2026\_02.pdf)
7. Distribuir nova tabela para toda equipe comercial
8. Comunicar clientes sobre atualizacoes relevantes

## **NOTA SOBRE A TRANSICAO**

A partir de 01/04/2026, esta tabela deixa de vigorar. Todos os pedidos passarao a ser faturados pela Terceirizei (CNPJ distinto). A nova tabela de precos sera enviada ate 31/03/2026 para todos os clientes ativos. Condicoes comerciais e descontos serao mantidos ou melhorados.

---

## **Como usar este material**

1. Preencha todos os campos com [valor] usando os dados atualizados do ERP Sollus.
2. Gere a tabela em formato PDF e tambem em planilha Excel (para consultas rapidas em campo).
3. Envie a tabela atualizada para cada vendedor no inicio de cada vigencia.
4. O vendedor deve ter a tabela no celular (PDF) para consultas durante visitas.
5. Nunca envie a tabela completa para o cliente - use-a como referencia interna e apresente precos por produto ou simulacao personalizada.
6. Em caso de duvida sobre precos ou descontos especiais, consultar o gestor comercial antes de fechar o pedido.
7. Na transicao para Terceirizei, comunicar ao cliente que a tabela sera atualizada e que as condicoes serao mantidas.