

Stopper de Prateleira - Baby Club / Turma do Soninho

MSI Distribuidora - Material de PDV Bloco 2: Materiais de PDV / Trade Marketing

Objetivo

Interromper o olhar do consumidor enquanto ele percorre a prateleira, direcionando atencao imediata para os produtos Baby Club e Turma do Soninho. O stopper funciona como uma "placa de pare" visual no corredor.

O Que E um Stopper

O stopper e uma peca grafica rigida que se projeta perpendicularmente a partir da prateleira, avancando para o corredor. Diferente do wobblers (que balanca), o stopper e fixo e firme, criando uma barreira visual que obriga o consumidor a notar o produto.

Especificacao Tecnica

Formato: peca retangular com encaixe lateral para fixacao na prateleira Dimensoes da peca visivel: 15 cm (largura) x 10 cm (altura) Projecao para o corredor: 12 cm a partir da borda da prateleira Aba de fixacao: 5 cm (encaixa por baixo do produto ou com fita na lateral da prateleira)

Material: PVC expandido 3 mm ou papelao rigido triplex 400g/m2 com laminacao Impressao: 4 cores, frente e verso Peso: aproximadamente 15g (PVC) ou 10g (papelao)

Durabilidade: 4 a 6 meses (PVC) ou 2 a 3 meses (papelao)

Descricao Visual / Arte

Frente (voltada para quem vem pela esquerda do corredor):

- Fundo azul Baby Club (#4A90D9) com texto branco
- Texto principal em destaque: "Baby Club" (fonte grande, negrito)
- Texto secundario: nome do produto ou chamada promocional Exemplos: "Lencos Umedecidos - Novo!" ou "Oferta Especial"
- Logo Baby Club pequeno no canto inferior

Verso (voltado para quem vem pela direita do corredor):

- Mesmo layout da frente (o stopper precisa comunicar nos dois sentidos do corredor)

Variacao promocional:

- Fundo vermelho com texto branco e amarelo
- Texto: "Promocao Baby Club" + preco em destaque
- Tarja "Aproveite" no topo

Como Posicionar

Posicao ideal na prateleira:

- Fixar na borda frontal da prateleira, na mesma altura dos produtos Baby Club
- Posicionar exatamente onde comeca a secao Baby Club (primeiro SKU da esquerda para a direita)

- Se houver mais de 1 metro linear de produtos Baby Club, usar 2 stoppers: um no início e outro no final da seção

Altura ideal:

- Prateleira na altura dos olhos (entre 1,20 m e 1,60 m do chão) e a mais eficaz
- Se os produtos Baby Club estiverem em prateleira mais baixa, o stopper ajuda a compensar a falta de visibilidade

Fixação:

- Opção 1: Encaixar a aba sob os produtos na prateleira (o peso dos produtos segura o stopper)
- Opção 2: Fita dupla face na lateral interna da prateleira
- Opção 3: Clip plástico para borda de prateleira (prender e encaixar o stopper no clip)

Evitar:

- Stoppers que bloqueiam o acesso do consumidor ao produto (projeção não deve ultrapassar 15 cm)
- Stoppers em prateleiras muito baixas (abaixo de 50 cm do chão, o consumidor não vê)
- Mais de 2 stoppers na mesma gondola (poluição visual)

Impacto Visual

O stopper é um dos materiais de PDV com melhor custo-benefício:

- Custo unitário baixo (menos de R\$ 2,00 por peça em tiragem acima de 500)
- Instalação em menos de 1 minuto
- Impacto comprovado: produtos com stopper têm até 30% mais pegada de prateleira (consumer pick-up) do que produtos sem nenhuma sinalização
- Funciona especialmente bem em corredores de gondola longa, onde o consumidor "passa direto" sem parar

O stopper quebra o padrão visual da prateleira. Quando tudo é uniforme, nada chama atenção. O stopper cria um ponto de interrupção que força o olhar a parar.

Script para Convencer o Gerente

"[Nome do gerente], posso colocar um stopper na prateleira dos produtos Baby Club? É uma peça pequena, discreta, que não atrapalha o acesso aos produtos. Ela só ajuda o cliente a encontrar a marca mais rápido. Em lojas onde colocamos, percebemos que o giro dos produtos melhorou porque o cliente para de passar reto pela gondola. É fácil de instalar e de tirar. Se não gostar, retiro na próxima visita."

Objecões comuns:

"Não pode colocar nada na prateleira."

- "Entendo. Esse stopper só encaixa na borda, não fura, não cola permanente, não danifica. Posso mostrar como funciona?"

"Já tem muito material de fornecedor aqui."

- "Justamente por isso o stopper é importante: no meio de tantos materiais, o seu cliente precisa de um guia visual para encontrar Baby Club. O stopper faz exatamente isso."

"Preciso de autorização da matriz."

- "Sem problema. Posso deixar uma amostra com voce para mostrar na proxima reuniao? E voce me da o retorno na minha proxima visita."

Quantidade por Loja

- Loja pequena: 1 stopper (na prateleira principal onde estao os produtos Baby Club)
- Loja media: 2 stoppers (inicio e fim da secao Baby Club)
- Loja grande: 2 a 4 stoppers (distribuidos nas gondolas onde ha produtos da marca)

Nunca exceder 4 stoppers por loja. Excesso desvaloriza o material.

Manutencao

- Verificar a cada visita se o stopper esta no lugar e nao foi movido
- Substituir stoppers de papelao a cada 2 meses (amassam com facilidade)
- Stoppers de PVC duram mais, mas verificar se a fita de fixacao ainda segura
- Se o stopper caiu ou foi retirado pelo lojista, conversar para entender o motivo antes de recolocar

Nota sobre Transicao MSI para Terceirizei

A partir de abril/2026, novos stoppers devem ser produzidos sem referencia a MSI. Como stoppers tem vida util curta (2-3 meses para papelao), a substituicao natural ja resolvera a transicao visual na maioria dos PDVs.

Como Usar Este Material

Este documento e a referencia para o vendedor de campo instalar e manter stoppers de prateleira nos PDVs. Antes da visita, separe a quantidade adequada para o tamanho da loja. Na loja, identifique a prateleira onde estao os produtos Baby Club e instale o stopper na borda frontal, no inicio da secao. Use o script para negociar com o gerente caso haja resistencia. Fotografe a instalacao para o relatorio de visita. Nas visitas seguintes, confira o posicionamento e o estado de conservacao, substituindo quando necessario.